FORUM!

Herzlich Willkommen

zum

13. Unternehmensforum

am 11. Mai 2009

bei der

Modell- und Prototypenbau Josef Weischer GmbH

JOSEF WEISCHER
Modell- und Prototypenbau

FORUM!

Programm des 13. Unternehmensforums am 11.05.2009

1. **Begrüßung durch Bürgermeister Georg Moenikes**

2. **Begrüßung und Vorstellung der Modell- u Prototypenbau Josef Weischer GmbH durch Stephan Weischer**

3. **Nadine Schlömer, Institut für Mittelstandsforschung, Bonn:**
   „Erfolgsfaktoren für eine reibungslose Unternehmensnachfolge“

- Pause & Unternehmensbesichtigung Teil 1 -

4. **Johannes Mertens, Johannes H. Mertens Handels-Dialog:**
   „Überzeugend überzeugen – vergessen Sie das Verkaufen!“

5. **Verschiedenes**

6. **Unternehmensbesichtigung Teil 2 / „Come together"**

JOSEF WEISCHER
Modell- und Prototypenbau

Unternehmensbesichtigung

- *6 Gruppen á 20 Personen => Einteilung: Punkte auf Namensschildern*
- *Dauer: ca. 20 Minuten*
- *Personenführungsanlagen*
- *<u>Unternehmensbesichtigung – Teil 1 (in der ersten Pause)</u>*
  - *Gruppe blau – Gruppenführer Herr Fastermann*
  - *Gruppe rot – Gruppenführer Herr Kaiser*
- *<u>Unternehmensbesichtigung – Teil 2 (nach dem Vortrag von H. Mertens)</u>*
  - *Gruppe schwarz – Gruppenführer Herr Weischer*
  - *Gruppe gelb – Gruppenführer Herr Borchert*

  Start sofort
  - *Gruppe grün – Gruppenführer Herr Schwenz*
  - *Gruppe orange – Gruppenführer Herr Untiet*

  Start in 10. Min.

Johannes Mertens,
(Johannes H. Mertens Handels-Dialog)

„Überzeugend überzeugen – vergessen Sie das Verkaufen!“

Vortrag im Rahmen des 13. Unternehmensforums am 11.05.2009

bei der Modell- und Prototypenbau Josef Weischer GmbH

Neue Serie des FORUMs: „Unternehmenspräsentation“ in der EV

<u>Ziele:</u>

- *Präsentation und Vorstellung ortsansässiger Unternehmen (Historie, Produkte, Zahlen, Daten, Fakten)*
- *Darstellung und Bedeutung der Unternehmen als Teil der Gesellschaft (Arbeitgeber, „Ausbilder“, …)*
- *Aufzeigen des Unternehmers als Mensch: „das Gesicht hinter der Marke“*
- *Präsenz des FORUMs in der Presse, Erhöhung des Bekanntheitsgrades*

Neue Serie des FORUMs: „Unternehmenspräsentation“ in der EV

Details der neuen Serie:

- *Serie mit festen Layout (Logo, Bestandteile, Aufteilung)*
- *Erscheinungsrhythmus: alle zwei Wochen freitags*
- *prägendes Element der lokalen Wirtschaftsseite*
- *Kooperation mit externem Büro*
- *Start der Serie nach den Sommerferien 2009 (Ende August)*
- *Interessierte Unternehmen melden sich bitte beim ServiceCenter Wirtschaft (E-Mail: wirtschaft@emsdetten.de / Hotline: 02572/922-100)*
- *Weitere Infos & Details folgen:*
  Newsletter, Homepage: www.unternehmensforum-emsdetten.de

Neue Serie desFORUMs:

Unternehmenspräsentation

in der EV

<u>Layout-Beispiel</u>

Nr. ?*? • 19. Woche ?*? EMSDETTENER WIRTSCHAFT Freitag, 8. Mai 2009

Bürgermeister Georg Moenikes und Gisela Horstmann vom Service-Center Wirtschaft waren vom Unternehmensjahrbuch 2007 begeistert. Jetzt folgt die Neuauflage. EV-Foto Archiv

Emsdettener Unternehmen auf einen Blick

Wirtschaftsjahrbuch 2009 erscheint

Emsdetten • Gebundene Wirtschaftskraft wird es im Jahr 2009 geben, und zwar wortwörtlich: Das Unternehmens-Forum veröffentlicht dann die dritte Auflage des Unternehmensjahrbuches „Emsdettener Unternehmen stellen sich vor!" Mit seiner Auflage von 5000 Stück bietet das Jahrbuch der Emsdettener Wirtschaft eine Plattform, sich gemeinsam im einheitlichen Layout vorzustellen.

Alle zwei Jahre neu

Geplant sind Neuauflagen im Zwei-Jahres-Rhythmus, so eine Chronik über Emsdettener Unternehmen zu erhalten. Jedes teilnehmende Unternehmen erhält vorab 20 Jahrbücher. Das Buch wird anschließend an Banken, Behörden, Ärzte, Notare, auf Veranstaltungen und Messen verteilt.

Ergänzt wird das Branchenbuch mit Informationen über Emsdetten: Steckbrief, Wirtschaftskraft und Gastronomie etwa. Erstmals werden auch Foto-Impressionen aus Emsdetten aufgenommen.

Neu ist auch die Möglichkeit für Unternehmen, ihre Ausbildungsberufe anzugeben. Die Kosten pro Unternehmensseite im DIN-A4-Format betragen 155 Euro plus Mehrwertsteuer bei einer Auflage von 5000 Stück und einer Mindestteilnehmerzahl von 80 Emsdettener Unternehmen.

Eventuell anfallende Satz- und Lithokosten wird die Firma Lechte GmbH Creativdruck separat abrechnen.

Eine Mustervorlage so wie die früherer Jahrbücher können beim Service-Center Wirtschaft der Stadt Emsdetten eingesehen werden.

FORUM! ...wir unternehmen was.

Informationen

Wer Interesse hat, sollte sich kurzfristig beim Service-Center Wirtschaft unter der Fax-Nummer (02572) 922199 anmelden. Der Anmeldebogen und eine Mustervorlage stehen im Internet zum Download bereit. Der Drucktermin liegt in der ersten Juni-Woche, so dass bis Ende Mai die Vorlagen bei der Creativdruck GmbH abgegeben werden müssen. Bei Rückfragen steht Gisela Horstmann im Service-Center Wirtschaft unter Tel. (02572) 922110 zur Verfügung.

» www.unternehmerforum-emsdetten.de

Den Beruf „Banker" kennen lernen

Emsdetten • Gelegenheit, den Beruf des Bankkaufmanns kennen zu lernen, bietet die Sparkasse Emsdetten beim Tag der offenen Tür am Dienstag, 5. Mai, um 15 Uhr. Treffpunkt ist die Schalterhalle der Hauptstelle an der Kirchstraße 30-34. Eine Anmeldung ist nicht erforderlich. Aktuelle Azubis der Sparkasse werden ihren Beruf vorstellen und von persönlichen Erfahrungen während der Ausbildungszeit berichten. Die unterschiedlichen Aufgabengebiete vermittelt eine Führung durch die Sparkasse. Bewerbungen an die Personalleiterin.

UNTERNEHMEN IM PORTRÄT

Diese Familie löscht den Durst

Salvus Mineralbrunnen

EMSDETTEN • Bei der technischen Großhandlung Sohlmann in Emsdetten sind Senior- und Juniorchef besonders stolz auf ihre Mitarbeiter. Die leisten nämlich, was die Großhandlung am Markt auszeichnet: Guten Service und fachkundige Beratung.

Mittlerweile haben Winfried und Stefan Sohlmann 42 Mitarbeiter in ihren Standorten Emsdetten und Riesenbeck. Jede Woche bekommen sie interne und externe Fortbildungen angeboten.

Außerdem bildet der Grosshändler vier junge Leute pro Jahr im Betrieb aus. Angefangen hat Großvater Herbert Sohlmann vor 64 Jahren aber fast allein. „Damals hat er die Schaufeln noch gegen Schinken getauscht", schmunzelt Winfried Sohlmann.

> „Mein Vater hatte den richtigen Riecher, als er nach Mineralwasser bohren ließ."
> HEIKE SCHÜRKÖTTER

Breite Palette

Diese Zeiten sind bei Sohlmanns mittlerweile nur noch Legende, statt dessen bieten die beiden sowohl dem Endkunde als auch im Großhandel eine breite Palette an Waren: Werkzeug, Maschinen, Arbeitsschutz, Elektromaterial, Befestigungstechnik, Betriebseinrichtungen, Garten- und Industriebedarf.

Geschmäcker

Und das alles auf hohem qualitativem Niveau. „Wir konkurrieren nun wirklich nicht mit dem Baumarkt-Segment", sagt Stefan Sohlmann. Statt dessen bieten die Sohlmänner auch Service für den Endkunden, der viel Aufwand für sie bedeutet: Reparaturen, Sonderbeschaffung von Ersatzteilen – Sohlmann kümmert sich, was auch immer ansteht.

„Wir wollen verlässlich für die Kunden sein und nicht mit ihnen spielen", sagt der Großhändler, dessen Einzugsgebiete die Region in hundert Kilometern rund um Emsdetten liegen. Mittlerweile macht Sohlmann das Geschäft zu 80 Prozent mit Großkunden. Industrie, Handwerk, sogar Kommunen bestellen für Schulen oder Stadtwerke Werkzeug oder Schutzkleidung bei Sohlmann. Schmitz-Cargobull oder die Winkhaus-Gruppe beliefert das Emsdettener Traditionsgeschäft zum Beispiel mit Teilen, die für die Produktion beim Kunden unabdingbar sind.

Beschaffungslogistik

Und zwar metergenau mittlerweile. Die Abteilung Sohlmann Beschaffungs Logistik (SBL) bringt dem Kunden die Ware genau an die Stelle im Betrieb, an der sie auch benötigt wird.

Werkzeug in die Werkstatt, Schutzkleidung in die Kleiderkammer. Das verkürzt die Wartezeiten.

160 000 Artikel hat die Firma im Portfolio, aufgeteilt in sechs verschiedene Kataloge. Lieferbar sind alle innerhalb von 24 Stunden. Gegen so viele hochwertige Produkte könnte man verdammt viele Schinken eintauschen. • cki

Flasche um Flasche wird das kostbare Nass aus der Ur-Rinne der Ems abgefüllt.

Daten und Fakten zu Salvus

- Inhaber: Hermann, Heike und Guido Schürkötter
- Hollefeldstraße 13, 48282 Emsdetten
  Telefon (02572) 93 85-0
  Fax (02572) 93 85 60
  E-Mail: info@salvus.de
- Absatz: über 120 Millionen Flaschen pro Jahr
- Mitarbeiter:

» www.salvus.de

Die Serie „Unternehmen im Porträt" wird Ihnen präsentiert von Emsdettener Volkszeitung, Stadt Emsdetten, Verbundsparkasse Emsdetten-Ochtrup, FORUM! ...wir unternehmen was., artos

Der Emsdettener Unternehmer Hermann Schürkötter (l.) hatte den richtigen Riecher, als er in Austum nach Mineralwasser bohren ließ. Die Geschäftsleitung teilt er sich heute mit seinen Kindern Heike und Guido. EV-Fotos Salvus

Erfolgreich um Stellen bewerben

IHK-Broschüre

Emsdetten • Mit Praxistipps in einer neuen Broschüre unterstützt die Industrie- und Handelskammer (IHK) Nordwestfalen Jugendliche bei der Bewerbung um einen Ausbildungsplatz. „Informationen für Bewerberinnen und Bewerber" heißt die IHK-Publikation, die kostenlos im Internet heruntergeladen werden kann.

Eine Bewerbung richtig zu formulieren, ist für viele Bewerber schwierig, weiß die IHK nach Gesprächen mit Unternehmern. Gute, überzeugende Bewerbungen zu schreiben, braucht ein bisschen Übung. „Zumindest an formalen Kriterien müsse keine Bewerbung scheitern, erläutert der Berufsbildungsexperte Carsten Taudt. In der Broschüre finden sich auch Informationen über Einstellungstests und zur Vorbereitung des Vorstellungsgesprächs. Den Download gibt es online unter:

» www.ihk-nordwestfalen.de/berufsbildung

BLICK ZUR BÖRSE

Dividende spendet Trost

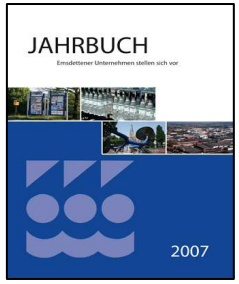
Kursrückgang

Emsdetten • Die Besitzer deutscher Aktien haben es nicht leicht: Zu den Kursverlusten von zwischenzeitlich mehr als 50 Prozent, die sich gemessen an den marktbreiten deutschen Aktienindices seit dem Beginn der Finanz- und Wirtschaftskrise erlitten haben, gesellen sich deutlich reduzierte Dividenden.

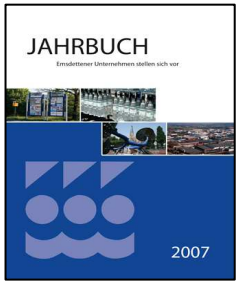
Nach fünf Jahren mit steigenden Dividendenausschüttungen werden die Zahlungen in diesem Jahr erstmals geringer als im Vorjahr ausfallen. Die Dividendensumme für den so genannten HDAX, welcher alle 110 Titel des DAX, MDAX und TecDAX umfasst, wird um rund sieben Mrd. Euro oder 21 Prozent auf 26,8 Mrd. Euro sinken. Kräftige Kürzungen gibt es bei den Finanzwerten.

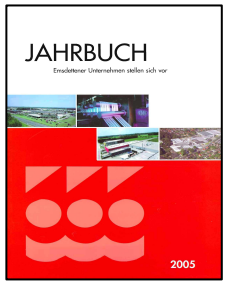
So zahlen Commerzbank, Postbank und Hannover Rück gar keine Dividenden mehr für 2008, und die Deutsche Bank hat angekündigt, ihre Vorjahresdividende von 4,50 Euro auf 0,50 Euro zu senken. Deutlich verringerte Dividenden gibt es auch im Automobilsektor mit Kürzungen von 1,06 Euro auf 0,30 Euro bei BMW und von 2,00 Euro auf 0,60 Euro (Daimler).

Auf der anderen Seite dürften immerhin zehn DAX-Gesellschaften ihre Ausschüttungen für 2008 sogar anhe-



FORUM!



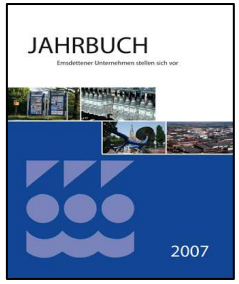


Neuauflage des Unternehmensjahrbuches (3. Auflage, 2009)

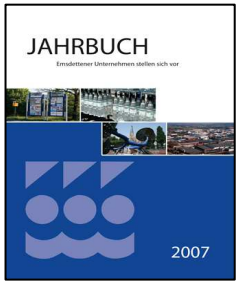
<u>Ziele:</u>

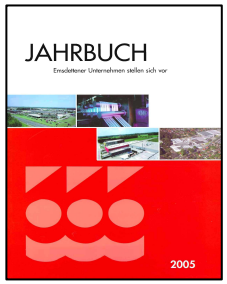
- *Darstellung möglichst vieler Emsdettener Unternehmen in einem Branchenbuch – einheitlich und unabhängig von der Unternehmensgröße*
- *Neuauflage im Zweijahres-Rhythmus => „Chronik Wirtschaft Emsdetten“*
- *Mehrwerte:*
  - *<u>erweiterte Informationen</u> zum Wirtschafts- und Lebensstandort Emsdetten sowie „Emsdettener Impressionen“*
  - *<u>vielfältige Telefonverzeichnisse</u> aus versch. Bereichen (Bürgerservice, Gesundheit und Soziales, Unterkünfte u Gastronomie, Rechtsanwälte, Steuerberater, Wirtschaftsprüfer und Banken)*
  - *<u>Ausbildungsberufe</u> als Bestandteil der Unternehmenspräsentation (neu)*

➢ **interessant für Unternehmen <u>UND</u> Bürger**



FORUM!





Neuauflage des Unternehmensjahrbuches (3. Auflage, 2009)

Details:

- *Kosten: netto 155 € (zzgl. eventuell anfallende Satz- und Lithokosten) pro 4/4-farbige DIN-A4-Seite Unternehmenspräsentation*
- *Mindestteilnehmerzahl: 80 Unternehmen*
- *Auflagenerhöhung: 5.000 Stück (statt 3.000) => noch offensivere Verteilung*
- *Verteilung an teiln. Unternehmen (je 20 Stück.), in Behörden, Banken, VV, an Ärzte, Notare, Rechtsanwälte,... ,auf Veranstaltungen und Messen*
- *Verbindliche Anmeldung beim ServiceCenter Wirtschaft Emsdetten*
- *Informationen/Unterlagen: www.unternehmensforum-emsdetten.de (Projekte)*
- *Zeitplan:*
  - ***Ende Mai 2009:** Redaktionsschluss (Abgabe d. Seite bei Creativ Druck)*
  - *Drucktermin Anfang Juni 2009*

EMSIG

... für ein starkes Emsdetten!

Emsdettener *fit* Sommer

06. und 07. Juni 2009

Eine Stadt päsentiert sich sportlich, fit und gesund

- Sonntags verkaufsoffen
- Living Kicker Turnier auf dem Brink
- Trike Rennen, Bühne u. Tauchcontainer auf der Frauenstr.
- Kletterturm und buntes Familienprogramm am Sandufer
- Die Emsstraße wird zur Strandpromenade
- Viele Infostände rund um das Thema Fitness, Gesundheit und Sport

***Melden Sie Ihre Firmenmannschaft zum Kickerturnier an!**
***Präsentieren Sie Ihre Trikotwerbung in der Innenstadt!**
***Nutzen Sie die Veranstaltung für Bannerwerbung!**

Veranstaltungsvorschau

- **Wirtschaftsfrühstück: Dienstag, 2. Juni 2009 ab 8.30 Uhr**

  Zwei Vorträge:

  - *Vorstellung von Emsdettens Immobilien- u. Standortgemeinschaft „EMSIG“*
  - *„Kurzarbeit und Qualifizierung während der Kurzarbeit“*

- **14. Unternehmensforum: Donnerstag, 17. September 2009 ab 19 Uhr**

  bei „Lernen fördern“ am neuen Standort an der Gustav-Wayss-Strasse

Unternehmensbesichtigung

- *6 Gruppen á 20 Personen => Einteilung: Punkte auf Namensschildern*
- *Dauer: ca. 20 Minuten*
- *Personenführungsanlagen*
- *<u>Unternehmensbesichtigung – Teil 1 (in der ersten Pause)</u>*
  - *Gruppe blau – Gruppenführer Herr Fastermann*
  - *Gruppe rot – Gruppenführer Herr Kaiser*
- *<u>Unternehmensbesichtigung – Teil 2 (nach dem Vortrag von H. Mertens)</u>*
  - *Gruppe schwarz – Gruppenführer Herr Weischer*
  - *Gruppe gelb – Gruppenführer Herr Borchert*

  Start sofort
  - *Gruppe grün – Gruppenführer Herr Schwenz*
  - *Gruppe orange – Gruppenführer Herr Untiet*

  Start in 10. Min.